

## Traslado a unas oficinas de 1.600 metros cuadrados junto a la Sagrada Familia

**AYESA** El grupo de ingeniería Ayesa, especializado en ingeniería y construcción de plantas de proceso, ha trasladado sus oficinas a la calle Nápoles de Barcelona, muy cerca de la Sagrada Familia. Las nuevas instalaciones tienen una superficie de 1.550 metros cuadrados e integrarán las antiguas oficinas del grupo en Diagonal y en la calle Roc de Boronat. El edificio, de uso exclusivamente terciario, tiene como principales inquilinos a empresas como Agfa o Almesa. Ayesa, especializado en los sectores químico, farmacéutico y medioambiental, **ha sido asesorado por Grupo Ferran**. La consultora Cushman & Wakefield ha asesorado al propietario del edificio.

## Premiados cuatro proyectos de I+D

**AGBAR** La Asociación Internacional del Agua (IWA) ha premiado cuatro proyectos de innovación desarrollados por el grupo Aguas de Barcelona (Agbar). La entidad, especializada en promover la tecnología en el sector del agua, ha celebrado esta semana su reunión europea en la capital catalana.

## Beneficio de un millón de euros

**MEDCOMTECH** La compañía de instrumental médico y ortopédico Medcomtech registró un beneficio de un millón de euros en el primer trimestre del año, con unas ventas de cuatro millones, lo que supone duplicar las cifras alcanzadas en el mismo periodo de 2009. Medcomtech cotiza en el MAB.

## Presentación de los ensayos clínicos durante una conferencia en Nueva Orleans

**ALMIRALL** El primer laboratorio de capital español, Almirall, y la estadounidense Forest Laboratories anunciaron ayer que presentarán los últimos resultados de su fármaco contra la enfermedad pulmonar obstructiva crónica (EPOC) durante la conferencia de la Sociedad Torácica Americana, que tendrá lugar en Nueva Orleans (EEUU) entre el 14 y el 19 de mayo. Según Per-Olof Andersson, director general de I+D de Almirall, los resultados de *Eklira* demuestran que "proporciona una broncodilatación significativa y es bien tolerado". También se presentará su fármaco en desarrollo contra el asma. Las acciones de Almirall bajaron ayer un 1,73%, hasta 7,37 euros.

# Dos inmobiliarias renuncian al plan urbanístico de La Seda

**COYUNTURA** Vertex y Promociones Omnia Llar piden la rescisión del contrato para el proyecto de los terrenos de la química, que les obliga a aportar 75 millones.

**Expansión**. Barcelona. Las inmobiliarias Vértex y Promociones Omnia Llar han solicitado al Ayuntamiento del Prat de Llobregat la rescisión del contrato para el desarrollo urbanístico del sector de La Seda. Ambas empresas se comprometieron en 2006 a la aportación de 75 millones de euros en concepto de cargas urbanísticas. Ahora, quienes renegociar este importe por las dificultades que atra-

viesa el sector inmobiliario. El convenio establece que las promotoras deben asumir este coste para la construcción de la estación intermodal del tren, las obras del Metro y la cobertura de la autovía C-31.

El alcalde de El Prat, Lluís Tejedor, aseguró ayer que "la inversión y las obras de la estación están garantizadas", y llamó al cumplimiento del convenio, informa *Europa Press*.

Además del proyecto urbanístico público, La Seda tenía previsto construir un nuevo edificio corporativo de 20.000 metros cuadrados en la zona. La difícil situación económica que atraviesa la

**El alcalde de El Prat pide el cumplimiento del convenio y afirma que las obras están garantizadas**

compañía ha llevado al actual presidente, José Luis Morlanes, a aparcarse esta iniciativa.

### Licitada la estación

El Departament de Política Territorial sacó ayer a concurso las obras para la construcción de la futura estación intermodal de El Prat por 80 millones de euros. El proyecto se ejecutará en 34 meses y se completará con un aparcamiento para 604 vehículos.



La estación intermodal tendrá un gran edificio central.

## entrevista

### FRANCESC PADRÓS

Gerente de Industrial JOYVI

# "JOYVI es el proveedor idóneo para dar solución a cualquier problema en el campo de la transformación metálica"

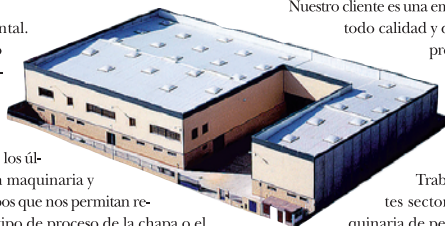
**Industrial JOYVI es una empresa familiar especializada en la transformación metálica y la planchistería industrial. Hemos hablado con su gerente, Francesc Padrós, para que nos cuente qué servicios ofrece a sus clientes y cuáles son los objetivos de futuro de la compañía.**

### ¿Cuáles son los orígenes de JOYVI?

La empresa nació en 1972 de la mano de mi padre y su hermano con la intención de ofrecer a sus clientes un trabajo especializado y de calidad en el mundo de las transformaciones metálicas y, más concretamente, en la realización de piezas en chapa y tubo. Hoy, casi cuarenta años después, Industrial JOYVI cuenta con un equipo humano formado por una veintena de profesionales y dispone de una superficie de instalaciones de 2.200 metros cuadrados dotadas de toda la maquinaria necesaria para satisfacer las necesidades de nuestros clientes.

### ¿Es importante la tecnología en el día a día de la empresa?

Es fundamental. Por eso a lo largo de estos años hemos reinvertido los beneficios de JOYVI para dotarnos de los últimos avances en maquinaria y de aquellos equipos que nos permitan realizar cualquier tipo de proceso de la chapa o el



### La empresa ofrece soluciones llaves en mano

tubo, como: corte (con láser o punzonadora), plgado, soldadura, montaje, acabados... Esa es, precisamente, una de nuestras ventajas competitivas: no dependemos de terceros y podemos ofrecer al cliente un verdadero traje a medida que solucione sus necesidades.

### ¿A qué perfil responden sus clientes?

Nuestro cliente es una empresa que exige ante todo calidad y que no solo valora el precio mas barato, pero es importante destacar que siempre nos movemos en los márgenes que marca el mercado. Trabajamos para diferentes sectores, como el de maquinaria de pesado y envasado, ali-

mentación, ferroviario, energías renovables, petroquímico, decoración comercial, cocina, mobiliario y publicitario entre otros. Generalmente, las empresas que nos encargan algún tipo de pieza valoran mucho nuestra especialización en el acero inoxidable y en los acabados que somos capaces de ofrecer; pero sobretodo el soporte que nuestra oficina técnica puede proporcionarles colaborando en la ingeniería del producto que desea, compartiendo nuestra larga experiencia buscando que el producto final cumpla las necesidades del cliente. Somos algo más que un transformador: ofrecemos soluciones fiables y de valor añadido.

### ¿Qué diferencia a Industrial JOYVI de sus competidores?

Somos una empresa flexible, ágil, dinámica y creativa, pero sobre todo somos una empresa que cumple con los compromisos que adquiere con sus clientes, tanto en calidad de producto como en plazos de entrega. Otro aspecto que nos diferencia es nuestra capacidad para realizar proyectos llaves en mano que incluyan no sólo la transformación metálica, sino también otras operaciones (mecanizado, pintura, montaje, etc.) para poder entregar el producto acabado al cliente.

### Si hablamos de futuro...

La intención es seguir consolidando la empresa y ampliar la cartera de clientes en aquellos sectores emergentes en los que aún no estamos tan presen-



tes. A nuestro favor tenemos la experiencia y profesionalidad de nuestro personal, unas amplias instalaciones equipadas con la mas avanzada maquinaria, la seriedad, la agilidad, y la vocación de servicio que nos ha definido durante casi cuarenta años. Con estas herramientas podremos convencer a los clientes que somos el proveedor que buscan para dar solución a sus necesidades.



### MÁS INFORMACIÓN

Avda. Del Progrés, 71-74  
Pol. Ind. Els Garrofers  
08340 VILASSAR DE MAR (Barcelona)  
Tel. 93 750 02 00  
www.joyvi.com - info@joyvi.com